



Livret d'accueil à la formation

Nom de l'organisme : Global Buying Services (GBS)

Titre de la formation : Formation Négociation

Durée : 6 jours (48 heures)

1. Prérequis

Aucun prérequis spécifique. Une expérience dans un contexte professionnel lié à la négociation Achats est un plus, mais pas obligatoire.

2. Modalités et délais d'accès

- **Délai d'accès :** 10 à 15 jours après validation du devis
 - **Modalités d'accès :**
 - Formation en présentiel ou distanciel si nécessaire, mais toujours synchrone
-

3. Objectifs pédagogiques

À l'issue de la formation, vous serez capable de :

- Comprendre les bases de la négociation, ses enjeux et les rapports de force
 - Élaborer une stratégie de négociation adaptée à vos objectifs professionnels
 - Appliquer des outils et techniques pour structurer efficacement une négociation
-

4. Public visé

Cette formation s'adresse aux :

- Acheteurs
- Responsables achats
- Dirigeants de PME

Global Buying Services - 10 /14 rue Jean Perrin, 17000 La Rochelle, France

Téléphone : +33 (0)6 71 90 18 92 - Email : contact@gbuy.fr

Site web : www.globalbuyingservices.fr

- Collaborateurs en charge des relations clients ou fournisseurs
-

5. Méthodes mobilisées

- Alternance de cours théoriques et pratiques
- Études de cas personnalisées en fonction du secteur d'activité
- Simulations et jeux de rôle pour des mises en situation réelles
- Supports pédagogiques remis à chaque participant

Moyens techniques

- Ecran et/ou vidéo-projecteur (recommandé), ordinateur portable (non obligatoire), accès au Wi-fi (non obligatoire)
 - Salle de taille adaptée au nombre de stagiaires, respectant les normes de confort
-

6. Gestion des abandons et interruptions

En cas de difficultés ou d'interruption de votre parcours, nous sommes là pour vous accompagner :

- Nous vous contacterons rapidement pour comprendre votre situation et trouver des solutions
 - Si nécessaire, nous pourrions adapter le planning ou proposer un suivi personnalisé
 - En cas d'arrêt définitif, une attestation des compétences acquises vous sera remise
-

7. Accessibilité

Nos formations sont accessibles aux personnes en situation de handicap. Merci de signaler tout besoin spécifique lors de l'inscription pour permettre les adaptations nécessaires.

8. Évaluation de fin de formation

Global Buying Services - 10 /14 rue Jean Perrin, 17000 La Rochelle, France
Téléphone : +33 (0)6 71 90 18 92 - Email : contact@gbuy.fr
Site web : www.globalbuyingservices.fr



Global Buying Services

- Quiz et tests écrits pour valider les connaissances théoriques
 - Observation et feedback lors des simulations pratiques
 - Rapport individuel avec points forts et axes d'amélioration
- Un certificat de réalisation sera remis à la fin de la formation

9. Contacts et informations

Pour toute question ou demande complémentaire :

Email : contact@gbuy.fr

Téléphone : +33 (0)6 71 90 18 92

Global Buying Services - 10 /14 rue Jean Perrin, 17000 La Rochelle, France

Téléphone : +33 (0)6 71 90 18 92 - Email : contact@gbuy.fr

Site web : www.globalbuyingservices.fr